

港上市咨询区门庭若鲫 内企上市心切港暂难收实效

协助企业到海外融资是今届高交会的卖点之一，其中香港上市咨询区门庭若鲫，但有内地企业代表认为，香港并没有培植科技业的大环境，宁选美国市场，再加上近期香港二板市场新股的包销情况的确并不乐观，最后是否能收到真正的集资成效实在难以估计。

针对企业欲到海外融资问题，高交会首次设立了专门展厅。其中香港区有 4 位参展商，包括两家保荐人券商，一间中介服务商和一律师行，联交所亦在门口设有宣传摊位。券商均指反应不错，满意是次的安排。而联交所行政总裁邝其志今日将亲自率团到场作推介，相信会再为高交会掀起一番到港上市的热潮。

券商占尽“僧多粥少”优势

相比于其他融资推介会，是次参展的券商可谓是占尽“僧多粥少”的优势。宏鼎投资项目经理梁丽丽表示，每日前来查询的内地企业的确不少，其中以民营生物制药公司为多，目标直指香港的创业板。但大部分规模较细，未必符合上市要求，相信最后只有两至三家可以真正成事。

同为参展券商的**盛富资本**分析员**胡翔**指出，置身在一大堆科技公司中确有很多选择，不过可能是宣传问题，并不见很多同行参展。

事实上，内地的二板市场迟迟未能成事，A 股市场又大排长龙，香港创业板当然成为最需要资金发展的创新科技的宠儿，置身高科技展中的券商自然商机无限。但胡翔表示，相对于传统行业，高科技公司多概念性资产，因此在技术计估上会格外小心，而近期的民企风波令其在和企业接洽时加倍审慎。

内企在港融资仍有阻碍

不过，内地企业对香港资本市场趋之渴求，是否代表可以收到真正的经济效益呢？实际上，近期香港创业板的新股包销存在不少阻力，有在场券商更承认，尤其是民营股和科技股根本很难获得足量认购，若然保荐人没良好的销售网络，内地企业最终的集资目标实难达至。

从事制药业的北京江中高科技投资公司副总经理刘耀明亦指出，香港创业板的效益并不明显，但碍于内地融资渠道有限，企业亦唯有一试。事实上，香港的环境亦不适合高科技业的发展，风险基金并不太愿意投资科技研发，就算可筹集到足够的研发资金，亦没有制药厂可生产，相反美国在任何一个阶段，皆有资金和设备，甚至技术上的支援。

究竟香港资本市场如何能把握住内地企业急于上市的商机，实有待各界动一动脑筋。